

Sistem Informasi Penjualan Pada Bengkel Borneo Semarang

DYAS Satria Perdhana

*Program Studi Sistem Informasi - S1, Fakultas Ilmu Komputer,
Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : dz_satria_5@yahoo.com

ABSTRAK

Tujuan tugas akhir ini adalah untuk merancang sistem informasi penjualan pada Bengkel Borneo Semarang agar dapat meningkatkan pelayanan kepada para konsumen. Dengan dibuatnya sistem informasi penjualan pada Bengkel Borneo Semarang maka dapat meminimalkan kesalahan dalam pengolahan data serta dapat meningkatkan efisiensi waktu saat pelayanan konsumen. Metode penelitian yang dilakukan adalah meliputi Interview, Studi Lapangan, Studi kepustakaan, interview adalah wawancara secara langsung dengan nara sumber. Studi lapangan meliputi pengumpulan data dan wawancara. Sedangkan studi kepustakaan dilakukan dengan penelitian kepustakaan yang relevan dengan masalah tersebut. Sedangkan metode pengembangan sistemnya menggunakan metode SDLC (System Development Life Cycle) yang merupakan sebuah siklus pengembangan perangkat lunak yang terdiri dari beberapa tahapan. Tahapan tahapan tersebut adalah Perencanaan, Analisis, Desain, Implementasi, Uji coba (Testing), Perawatan (Maintenance). Setelah menganalisa data dan perancangan sistem selesai dibuat, maka diperoleh Sistem Informasi Penjualan pada Bengkel Borneo Semarang, yang dimulai dari pendataan barang, pendataan mekanik, pendataan layanan, pendataan konsumen, penjualan barang dan jasa, serta dalam pembuatan laporan.

Kata Kunci : Sistem Informasi Penjualan

Sales Information System In Borneo Workshop Semarang

DYAS Satria PERDHANA

*Program Studi Sistem Informasi - S1, Fakultas Ilmu Komputer,
Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : dz_satria_5@yahoo.com

ABSTRACT

The purpose of this thesis is to design sales information systems in Borneo Workshop Semarang in order to improve services to consumers. With sales information system on Borneo Workshop Semarang can minimize errors in data processing and can improve the efficiency of the time when doing customer service. The research method were conducted includes interviews , Field Studies, literature study, interviews were direct interviews with informants. Field studies include data collection and interviews. While the literature study conducted by the research literature relevant to the issue. While the development method system using SDLC method (System Development Life Cycle) which is a software development cycle that consists of several stages. These stages is Planning, Analysis, Design, Implementation, Testing, Maintenance. After analyzing the data and system design is completed, it is obtained at the Sales Information System in Workshop Borneo Semarang, starting from items data collection, mechanical data collection, service data collection, consumer data collection, sales of items and services and in preparing reports.

Keyword : Sistem Informasi Penjualan