

SISTEM INFORMASI PENJUALAN ALAT TULIS KANTOR PADA CV. SULUNG JAYA

FX PRADANA AGUNG N

*Program Studi Manajemen Informatika - D3, Fakultas Ilmu
Komputer, Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : fx.pradana@yahoo.com

ABSTRAK

Dari hasil penelitian dapat diketahui bahwa Sistem Informasi data barang, data supplier, data pelanggan, data pembelian, data penjualan pada CV. Sulung Jaya masih menggunakan sistem manual sehingga masih mengalami kendala-kendala karena menggunakan cara manual yang meliputi, file-file yang sering hilang, file-file yang kurang teratur, laporan permintaan penjualan yang salah, laporan persediaan barang dagangan yang sering terjadi out of stock, sehingga terjadi baik order dan penundaan pengiriman oleh karena itu banyak kekurangan yang bisa menghambat kelancaran kegiatan penjualan perusahaan. Metode penelitian yang digunakan oleh penulis meliputi studi lapangan dan studi kepustakaan. Studi lapangan meliputi observasi, survey, dan wawancara. Sedangkan studi kepustakaan yaitu menggunakan buku-buku yang relevan dengan masalah tersebut. CV. Sulung Jaya merupakan sebuah perusahaan swasta yang bergerak dibidang penjualan alat tulis kantor. Bagian penjualan merupakan bagian yang sangat penting bagi CV. Sulung Jaya. Salah satu kiat yang paling mendasar untuk menyiasati problematika tersebut adalah dengan mengembangkan dan meningkatkan sistem informasi penjualan, yang meliputi: penginputan pelanggan, alat tulis kantor, gudang, penjualan alat tulis kantor, retur, nota, sehingga menghasilkan suatu laporan yaitu laporan pelanggan, data alat tulis kantor, data gudang, data penjualan, data retur, dan data pembayaran.

Kata Kunci : Sistem Informasi, penjualan, Alat Tulis Kantor, database, CV Sulung Jaya

SALES INFORMATION SYSTEMS OF OFFICE STATIONERY ON CV. SULUNG JAYA

FX PRADANA AGUNG N

*Program Studi Manajemen Informatika - D3, Fakultas Ilmu
Komputer, Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : fx.pradana@yahoo.com

ABSTRACT

From the research results can be seen that the data information system of goods, data supplier, customer data, purchasing data, sales data on the CV. Sulung Jaya are still using manual systems that are experiencing the obstacles for using the manual method that includes, files that are missing, the files are less organized, the report requests that any sales, merchandise inventory reports are often out of stock, resulting in good order and therefore delays the delivery of many flaws that could hinder smooth operation of the company's sales. The method used by the authors include field studies and literature studies. Field studies include observation, surveys, and interviews. While the study of literature is to use books that are relevant to the issue. CV. Sulung Jaya is a private enterprise engaged in the sale of stationery. The sales department is a very important part of CV. Sulung Jaya. One of the most basic tips to get around the problems is to develop and enhance the sales information system, which includes: inputting customer, stationery, storage, sale of stationery, returns, notes, resulting in a report that the customer reports, data tools office supplies, data warehouse, data sales, data returns, and payment data.

Keyword : Sistem Informasi, penjualan, Alat Tulis Kantor, database, CV Sulung Jaya