

SISTEM INFORMASI PENJUALAN KECAP PADA CV. SARI BUMI RAYA KUDUS

SONNY AL BAAR

*Program Studi Sistem Informasi - S1, Fakultas Ilmu Komputer,
Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : 112200903463@mhs.dinus.ac.id

ABSTRAK

CV. Sari Bumi Raya Kudus merupakan perusahaan yang bergerak dibidang produksi kecap yang mempunyai 3 jenis merk yaitu Mangkok, Gurameh dan TNG. Kecap yang diproduksi dikemas dalam bentuk botol, dan sachet. Sistem penjualan yang berjalan pada CV. Sari Bumi Raya Kudus saat ini berdasarkan pesanan, dari pesanan tersebut akan dilakukan pengiriman jika pelanggan sudah melakukan pembayaran. Banyaknya transaksi dengan rata-rata 70 transaksi setiap harinya membuat bagian administrasi yang hanya berjumlah 2 orang mengalami kesulitan dalam menentukan pesanan yang harus dikirim karena dalam menentukan pesanan yang harus dikirim, bagian administrasi harus mencari nota pembayaran yang menjadi bukti pembayaran untuk selanjutnya membuat surat jalan agar pesanan dapat dikirim. Untuk memenuhi kebutuhan informasi yang cepat, tepat dan akurat dalam pengolahan penjualannya, dibutuhkan suatu sistem yang mampu memberikan kemudahan-kemudahan dan fasilitas yang lengkap sebagai pelayanan bagi pemakai dan pengguna sistem itu sendiri. Dari masalah yang dihadapi oleh CV. Sari Bumi Raya Kudus tersebut maka penulis ingin memberikan solusi dengan adanya sistem informasi penjualan kecap yang akan dibangun menggunakan metode waterfall.

Kata Kunci : Sistem, Informasi, Sistem Informasi, Penjualan, Kecap

SYSTEM INFORMATION SALES KETCHUP ON CV. SARI BUMI RAYA KUDUS

SONNY AL BAAR

*Program Studi Sistem Informasi - S1, Fakultas Ilmu Komputer,
Universitas Dian Nuswantoro Semarang
URL : <http://dinus.ac.id/>
Email : 112200903463@mhs.dinus.ac.id*

ABSTRACT

CV . Sari Bumi Raya Kudus is a company engaged in the production of soy sauce which has 3 types of brands namely Mangkok , Gurameh and TNG . Produced soy sauce packed in bottles and sachets . Sales system that runs on a CV . Sari Bumi Raya Kudus this time based on the order , the order will be carried out from delivery if the customer already making payments . The number of transactions with the average - average 70 transactions each day make the administration which amounted to only 2 people have difficulty in determining the order should be sent as in determining the order that must be delivered , the administration should seek a memorandum of proof of payment for the next payment made ??in order to permit orders can be shipped . To meet the information needs of rapid , precise and accurate in processing sales , we need a system that is able to provide easiness and complete facility as a service to users and users of the system itself. Dari problems faced by CV . Sari Bumi Raya Kudus , the authors wanted to provide a solution with ketchup sales information system to be built using the waterfall method .

Keyword : Systems, Information, Information Systems, Sales, Ketchup