

## **Rancang Bangun Sistem Informasi Penjualan Pada CV. Moko Konveksi Semarang**

**RIZAL RAHMAN**

*Program Studi Sistem Informasi - S1, Fakultas Ilmu Komputer,  
Universitas Dian Nuswantoro Semarang  
URL : <http://dinus.ac.id/>  
Email : 112200903521@mhs.dinus.ac.id*

### **ABSTRAK**

Di era modern seperti ini, kebutuhan informasi bagi perusahaan berkembang sangat diperlukan. Itu untuk mendukung kemajuan perusahaan agar tidak tertinggal dengan perusahaan lain yang sudah maju. CV. Moko Konveksi adalah salah satu perusahaan berkembang yang belum mengikuti kemajuan jaman. Hal ini dapat dilihat dari sistem yang dijalankan masih manual atau belum terkomputerisasi. Ini membuat perusahaan tersebut kurang cepat dalam menyajikan pelayanan seperti data pemesanan masih dicatat di buku sehingga lambat dalam pencarian data lama, pembuatan laporan yang lama karena harus mencari data yang dicatat secara manual sehingga membutuhkan waktu lama. Semua masalah tersebut bisa diatasi dengan aplikasi sistem informasi penjualan yang dapat memberikan informasi secara komputerisasi sehingga lebih cepat dalam pencarian data. Aplikasi tersebut dalam perancangannya menggunakan metode SDLC atau System Development Life Cycle yang meliputi perencanaan, analisis, desain, dan implementasi. Adapun hasil dari penelitian ini adalah analisis dan perancangan sistem informasi penjualan yang membantu manajemen agar lebih efektif dan efisien dalam melakukan pendataan dan dapat meminimalisasikan kesalahan-kesalahan dalam menyampaikan informasi sehingga informasi yang didapat akan lebih akurat dan dapat menghemat waktu.

Kata Kunci : Penjualan, Sistem Informasi, SDLC, Aplikasi, Komputerisasi

## **Design of Information Systems Sales at CV. Moko Convection Semarang**

**RIZAL RAHMAN**

*Program Studi Sistem Informasi - S1, Fakultas Ilmu Komputer,  
Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

*URL : <http://dinus.ac.id/>*

*Email : 112200903521@mhs.dinus.ac.id*

### **ABSTRACT**

In the modern era such as this, information needs for growing companies is indispensable. It's to support the progress of the company so as not to get left with other companies who have already come forward. CV. Moko Convection is one of the growing companies who have followed the progress of the times. It can be seen from a system that still run manual or computerized yet. This makes the company less rapidly in presenting such data services reservations are still recorded in the book so slowly in search of old data, making a long report because of the need to find data recorded manually so it takes a long time. All those problems could be overcome by the application of information systems that can provide sales information is computerized so that more quickly in the lookup data. The application uses the perancangannya method in the SDLC or System Development Life Cycle which includes planning, analysis, design, and implementation. As for the results of this research is the analysis and design of information system of sales management that helps to make it more effective and efficient in conducting logging and can meminimalisasikan errors in conveying the information so that the information obtained will be accurate and can save you time.

**Keyword** : Sales, Information Systems, SDLC, Applications, Computerized