

LAPORAN TUGAS AKHIR
SISTEM INFORMASI PENJUALAN
PADA CV. INDO CENTRAL POLIMER

YUSTINUS REDDY AFRIAN

Program Studi Sistem Informasi, Fakultas Ilmu Komputer

Universitas Dian Nuswantoro

Jl. Nakula I No. 5-11 Semarang 50131
Telp : (024) 3517261, Fax : (024) 3520165

ABSTRAK

Dengan perkembangan ilmu pengetahuan dan teknologi komputer, peranan suatu informasi dirasakan semakin penting, baik dalam dunia usaha maupun pendidikan dan dalam kehidupan keseharian masyarakat. seperti halnya CV. Indo Central Polymer yang bergerak dalam bidang produksi lem, tingkat kenaikan maupun penurunan penjualan sangat berpengaruh terhadap kualitas perusahaan itu sendiri. Untuk memenuhi kebutuhan informasi yang cepat, tepat dan akurat dalam pengolahan data penjualan, dibutuhkan suatu sistem yang mampu memberikan kemudahan-kemudahan dan fasilitas yang lengkap sebagai pelayanan bagi pemakai dan pengguna sistem itu sendiri. Sistem yang berjalan saat ini pada CV. Indo Central Polymer khususnya bagian penjualan, dalam pengolahan datanya masih dilakukan secara manual. Hal ini dapat dikatakan kurang efektif dan efisien, dikarenakan sulit untuk mencatat dan menghitung banyaknya Jualan dari konsumen, banyaknya jumlah barang, menghitung besarnya jumlah harga, sehingga sering terjadi kesalahan, seperti kesalahan input barang yang diJual konsumen, kesalahan penghitungan saat melayani Penjualan sehingga membuat konsumen kecewa. Selain itu juga sering terlambatnya pembuatan laporan Penjualan dan laporan penjualan yang akan digunakan untuk pengambilan keputusan. Berdasarkan pada beberapa kesulitan diatas maka diperlukan perubahan terhadap sistem yang selama ini dijalankan dan membuat dengan sistem yang lebih baik dan efektif yaitu dengan perancangan sistem informasi penjualan. Dengan sistem yang ada saat ini Penjualan dan penentua besarnya biaya yang harus di bayar semakin mudah dan cepat. Laporan pun dapat disusun secara otomatis oleh komputer.

Kata kunci : Sistem, Informasi, Sistem Informasi, Penjualan, Penjualan.

I. PENDAHULUAN

Dengan perkembangan ilmu pengetahuan dan teknologi komputer, peranan suatu informasi dirasakan semakin penting, baik dalam dunia usaha maupun pendidikan dan dalam kehidupan keseharian masyarakat. Untuk menghasilkan informasi yang cepat, tepat dan akurat pada masa sekarang maupun pada masa yang akan datang. Sebagai pendukung untuk memperoleh informasi secara cepat, tepat dan akurat maka diperlukan sebuah teknologi informasi yang merupakan penggabungan antara teknologi komunikasi dan komputer, dimana teknologi komunikasi dan komputer dapat saling melengkapi.

Bagi perusahaan-perusahaan yang didirikan oleh suatu pihak pemerintah atau swasta seperti halnya CV. Indo Central Polymer yang bergerak dalam bidang produksi lem, tingkat kenaikan maupun penurunan penjualan sangat berpengaruh terhadap kualitas perusahaan itu sendiri. Untuk memenuhi kebutuhan informasi yang cepat, tepat dan akurat dalam pengolahan data penjualan, dibutuhkan suatu sistem yang mampu memberikan kemudahan-kemudahan dan fasilitas yang lengkap sebagai pelayanan bagi pemakai dan pengguna sistem itu sendiri.

Sistem yang berjalan saat ini pada CV. Indo Central Polymer khususnya bagian penjualan, dalam pengolahan datanya masih dilakukan secara manual. Hal ini dapat dikatakan kurang efektif dan efisien, dikarenakan sulit untuk mencatat dan menghitung banyaknya Jualan dari konsumen, banyaknya jumlah barang, menghitung besarnya jumlah harga, sehingga sering terjadi kesalahan, seperti kesalahan input barang yang diJual konsumen, kesalahan penghitungan saat melayani Penjualan sehingga membuat konsumen kecewa. Selain itu juga sering terlambatnya pembuatan laporan Penjualan dan laporan penjualan yang akan digunakan untuk pengambilan keputusan. Berdasarkan pada beberapa kesulitan diatas maka diperlukan perubahan terhadap sistem yang selama ini dijalankan dan membuat dengan sistem yang lebih baik dan efektif. Dimana sistem ini harus dapat memberikan kemudahan dalam semua proses yang dibutuhkan, diantaranya yaitu dalam hal penginputan, proses pengolahan data, dan pembuatan laporan.

Dengan memperhatikan latar belakang tersebut maka, perlu dirancang sistem penjualan bagi CV. Indo Central Polymer yang dapat menghasilkan informasi yang tepat, akurat dan relevan, maka penulis mencoba menyusun Tugas Akhir dengan

judul “SISTEM INFORMASI PENJUALAN PADA CV. INDO CENTRAL POLYMER”.

II. TINJAUAN PUSTAKA

Sistem adalah suatu jaringan kerja dan prosedur-prosedur yang saling berhubungan, berkumpul bersama-sama untuk melakukan suatu kegiatan atau untuk menyelesaikan suatu sasaran tertentu.

Pengertian penjualan menurut Henry Simamora Henry Simamora dalam buku *Akuntansi Basis Pengambilan Keputusan Bisnis (2000;24)* adalah pendapatan lazim dalam perusahaan dan merupakan jumlah kotor yang dibebankan kepada pelanggan atas barang dan jasa.

Pengertian penjualan menurut Chairul Marom dalam buku *Sistem Akuntansi Perusahaan Dagang (2002;28)* menyatakan bahwa, Penjualan adalah penjualan barang dagangan sebagai usaha pokok perusahaan yang biasanya dilakukan secara teratur.

Berdasarkan sumber di atas, maka dapat disimpulkan bahwa penjualan adalah persetujuan kedua belah pihak antara penjual dan pembeli, dimana penjual menawarkan suatu produk dengan harapan pembeli dapat menyerahkan sejumlah uang sebagai alat ukur produk tersebut sebesar harga jual yang telah disepakati.

Microsoft Visual Basic 6.0 merupakan bahasa pemrograman berbasis MS-Windows yang mendukung pemrograman berorientasi objek.

Bahasa pemrograman yang dikembangkan oleh Microsoft sejak tahun 1991 ini merupakan pengembangan dari bahasa pemrograman BASIC yang dikembangkan pada era 1950-an.

Kelebihan Microsoft Visual Basic 6.0 antara lain :

1. Kompiler yang sangat cepat.
2. Control data object untuk activex yang baru.
3. Dapat mendukung database yang terintegrasi dengan variasi aplikasi yang sangat luas.
4. Dapat menangani bermacam-macam format database, yaitu format database Microsoft Access, Microsoft Excel, DBASE, FoxPro, Paradox, ODBC, dan file teks.
5. Perancangan data laporan yang lebih baru.

III. METODOLOGI PENELITIAN

Obyek Penelitian

Dalam penyusunan tugas akhir ini adalah CV. Indo Central Polymer yang beralamat di Jl. Woltermogosidi Raya 375, Pedurungan Tengah Semarang.

Jenis Data

Dalam Usaha untuk mendapatkan data-data yang benar sehingga tercapai maksud dan tujuan penyusun Tugas Akhir ini, Penulis menggunakan metode pengumpulan data dari jenis data dengan cara sebagai berikut :

A. Data Primer

Data Primer yaitu data yang diperoleh secara langsung dapat dilakukan melalui wawancara secara langsung dengan bagian penjualan. Data primer dapat berupa :

1. Data Barang
2. Data Penjualan
3. Data Pembayaran
4. Data Konsumen
5. Data Pengiriman

B. Data Sekunder

Data sekunder yaitu data yang diperoleh secara tidak langsung yang dapat berupa catatan-catatan, laporan-laporan tertulis,

dokumen-dokumen dan makalah-makalah serta daftar pustaka.

Metode Pengumpulan Data

Dalam penyusunan tugas akhir ini perlu adanya suatu metode tertentu yang akan digunakan dalam pengumpulan data yang diperoleh dengan cara sebagai berikut :

A. Survey

Yaitu dengan meminta data – data yang berkaitan secara langsung kepada pihak CV. Indo Central Polymer , diantaranya data barang, data konsumen, data Penjualan, data pembayaran.

B. Wawancara

Dengan melakukan wawancara seputar masalah yang berhubungan dengan penjualan barang. Diantaranya berupa pertanyaan :

1. Masalah-masalah yang berkaitan dengan Penjualan barang
2. Masalah-masalah yang berkaitan dengan penjualan.

C. Studi Pustaka

Yaitu penelitian dengan menggunakan dan mempelajari jurnal maupun literatur-literatur yang berhubungan dengan masalah yang diteliti sebagai landasan teori bagi penulis.

sebelumnya dilayani secara manual dengan menuliskan di kertas kerja.

2. Laporan yang disajikan tidak perlu menyusun satu persatu sehingga memperlambat informasi, tetapi laporan akan diolah oleh komputer dengan sendirinya dengan cukup menentukan menu laporan yang ada. Laporan – laporan tersebut adalah Laporan Pendataan Barang, Laporan Pendataan Pelanggan, Laporan Pendataan Area Kirim, Laporan Penjualan, Laporan Pembayaran, Laporan Pengiriman.
3. Dengan adanya sistem informasi penjualan ini maka Penjualan dan penentua besarnya biaya yang harus di bayar akan semakin mudah dan cepat.
4. Diharapkan dengan adanya sistem informasi penjualan ini maka akan menghemat kertas kerja, karena berkas – berkas yang dulu ada diganti dengan penyimpanan data di komputer, selain itu akan mempermudah dalam penyajian laporan.

2. Saran

Beberapa saaran yang dapat penulis berikan sehubungan dengan sistem

informasi penjualan adalah sebagai berikut:

1. Dimasa yang akan datang sistem ini dapat lebih dikembangkan lagi seperti dengan menggunakan fasilitas internet sehingga informasi dapat diakses dimanapun dan kapanpun, sehingga CV. Centra Indo Polymer dapat lebih berkembang lagi.
2. Pengoperasian sistem sebaiknya ditangani oleh pegawai CV. Centra Indo Polymer sesuai dengan bagian yang telah diberi pelatihan tentang pengoperasian sistem. Hal tersebut untuk menghindari sesuatu hal yang tidak diinginkan seperti kerusakan dan kehilangan data.
3. Data – data yang sudah lama sebaiknya perlu di backup guna untuk menghindari kehilangan data bila terjadi kerusakan pada sistem atau pada perangkat keras