

## **SISTEM INFORMASI PENJUALAN PADA CV INDO CENTRAL POLYMER**

**YUSTINUS REDDY AFRYAN**

*Program Studi Sistem Informasi - S1, Fakultas Ilmu Komputer,*

*Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

*URL : <http://dinus.ac.id/>*

*Email : 112200903484@mhs.dinus.ac.id*

### **ABSTRAK**

CV. Indo Central Polymer yang bergerak dalam bidang produksi lem. Sistem yang berjalan saat ini pada CV. Indo Central Polymer khususnya bagian penjualan, dalam pengolahan datanya masih dilakukan secara manual. Hal ini dapat dikatakan kurang efektif dan efisien, dikarenakan sulit untuk mencatat dan menghitung banyaknya pesanan dari konsumen, banyaknya jumlah barang, menghitung besarnya jumlah harga, sehingga sering terjadi kesalahan, seperti kesalahan input barang yang dipesan konsumen, kesalahan penghitungan saat melayani pemesanan, banyaknya pesanan juga membuat admin kesulitan dalam menentukan pengiriman barang yang harus didahulukan, sehingga sering terjadi keterlambatan dalam pengiriman barang dan membuat konsumen kecewa, selain itu juga sering terlambatnya pembuatan laporan penjualan dan laporan pembelian yang akan digunakan untuk pengambilan keputusan. Penelitian yang dilakukan dimaksudkan bagaimana Sistem Informasi Penjualan secara tunai untuk menangani banyaknya transaksi penjualan dapat dilayani dengan cepat, akurat dan relevan sehingga memberikan laporan penjualan yang sesuai kebutuhan pelanggan. Penelitian ini bertujuan untuk merancang dan membangun sebuah sistem informasi penjualan secara tunai pada CV. Indo Central Polymer yang akan terorganisasi dengan bantuan database serta mampu memberikan informasi berupa laporan penjualan yang dibutuhkan perusahaan secara cepat, akurat dan relevan.

Kata Kunci : Sistem, sistem informasi, penjualan tunai

## **SALES INFORMATION SYSTEM IN CENTRAL CV INDO POLYMER**

**YUSTINUS REDDY AFRYAN**

*Program Studi Sistem Informasi - S1, Fakultas Ilmu Komputer,*

*Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

*URL : <http://dinus.ac.id/>*

*Email : 112200903484@mhs.dinus.ac.id*

### **ABSTRACT**

With the development of computer science and technology, the role of an information perceived increasingly important, both in the world of business and education and in the lives of everyday people. as well as CV. Central Indo Polymer which is engaged in the production of glue, the rate of increase or decrease in sales greatly affect the quality of the company itself. To meet the information needs of rapid, precise and accurate in processing sales data, we need a system that is able to provide easiness and complete facilities as a service to users and users of the system itself. The system currently runs on the CV. Central Indo Polymer especially the sales, the data processing is still done manually. It can be said to be less effective and efficient, because it is difficult to record and count the number of Selling of consumers, the large number of goods, calculating the amount of the price, so it often goes wrong, such as input errors for Sale of consumer goods, while serving Sales miscalculations that make consumers disappointed. It is also often delayed sales report generation and sales reports that will be used for decision making. Based on some of the difficulties described above, the necessary changes to the current system and make the system run better and more effective is the sales information system design. With the existing system of Sales and penentua the costs should be paid more easily and quickly. Reports can be compiled automatically by computer.

Keyword : Systems, information systems, cash sales