



USULAN PROGRAM KREATIVITAS MAHASISWA

Usaha Server Pulsa

(UPS's)

BIDANG KEGIATAN :

PKM – K

Diusulkan Oleh

Ketua	: Lusiana Suryo Ningtias	B12.2011.01802
Anggota	: 1. Melisa Oktavia Dewi	A11.2011.06090
	2. Lucia Averina	B12.2011.01785
	3. Heni Mar'atus Sholihah	A14.2013.01683

UNIVERSITAS DIAN NUSWANTORO

SEMARANG

2013

PENGESAHAN USULAN PKM-KEWIRAUSAHAAN

1. Judul Kegiatan : UPS's (Usaha Pulsa Server)
2. Bidang Kegiatan : PKM-K
3. Ketua Pelaksana Kegiatan
 - a. Nama Lengkap : Lusiana Suryo Ningtias
 - b. NIM : B12.2011.01802
 - c. Jurusan : Akuntansi-S1
 - d. Universitas/Institut/Politeknik : Universitas Dian Nuswantoro
 - e. Alamat Rumah dan No Telp. : Jl. Telogo Gedong No 4 Weleri-Kendal
085865089333
 - f. Alamat E-mail : lusianasurya29@gmail.com
4. Anggota Pelaksana Kegiatan/Penulis : 2 orang
5. Dosen Pendamping
 - a. Nama Lengkap dan Gelar : Natalistyo TAH,SE.,M.Si
 - b. NIDN : 0625125902
 - c. Alamat Rumah dan No. Telp. : Jl. TegalsariBarat 3/35 Semarang
0818248268
6. Biaya Kegiatan Total
 - a. Dikti : Rp. 12.000.000,-
 - b. Sumber Lain : -
7. Jangka Waktu Pelaksanaan : 4 bulan

Menyetujui,
Ketua Program Studi,

Yulia Setiawanta, S.E., M.Si.
NIDN. 06.080770.01

Wakil Rektor Bidang Kemahasiswaan,

Yulia Setiawanta, S.E., M. Kom
NIDN. 06.061267.01

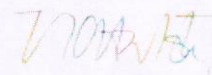
Semarang, 17 Oktober 2013

Ketua Pelaksana Kegiatan



Lusiana Suryo Ningtias
NIM.B12.2011.01802

Dosen Pendamping,



Natalistyo TAH, S.E., M.Si
NIDN: 06.251259.02

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	
HALAMAN PENGESAHAN.....	2
DAFTAR ISI.....	3
RINGKASAN.....	4
BAB I PENDAHULUAN.....	5
I. 1. JUDUL.....	5
I. 2. LATAR BELAKANG MASALAH.....	5
I. 3. PERUMUSAN MASALAH.....	5
I. 4. TUJUAN.....	5
I. 5. LUARAN YANG DIHARAPKAN.....	5
I. 6. KEGUNAAN.....	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	6
II. . KELEBIHAN BISNIS SERVER PULSA.....	6
II. 2. NILAI LEBIH USAHA SERVER PULSA.....	6
II. 3. GAMBARAN PROSES.....	7
II. . PELUANG DAN KEUNTUNGAN BISNIS PULSA.....	8
BAB III METODOLOGI PELAKSANAAN.....	9
III. GAMBAR TABEL.....	9
III. 2. MODAL KERJA.....	9
III. 3. ANGGARAN LAIN – LAIN.....	9
III. 3. ANALISIS KEUNTUNGAN.....	10
BAB IV ANGGARAN BIAYA.....	11
BAB V KESIMPULAN.....	12
DAFTAR PUSTAKA.....	12
LAMPIRAN-LAMPIRAN.....	13

Ringkasan

Saat ini pengangguran semakin banyak di Indonesia, dan mungkin akan terus meningkat setiap tahunnya. Salah satu cara untuk menanggulangi hal tersebut adalah dengan membuka lapangan kerja yang baru contohnya dengan cara berwirausaha. Bisnis penjualan pulsa merupakan salah satu bisnis yang cukup menjanjikan. Mengapa demikian? Hal ini dikarenakan perkembangan teknologi yang pesat. Contohnya di bidang TI (Teknologi Informatika) misal mudahnya akses internet melalui handphone. Penggunaan alat tersebut tak lepas dari kebutuhan akan pulsa. Karena handphone membutuhkan pulsa sebagai bahan bakar, agar dapat digunakan sebagai mana mestinya. Meskipun bisnis ini sudah banyak bermunculan di setiap tempat, namun sasaran dari bisnis ini pun telah berkembang. Mulai dari masyarakat biasa sampai pelajar.

BAB. 1 PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Saat ini pengangguran semakin banyak di Indonesia, dan mungkin akan terus meningkat setiap tahunnya. Salah satu cara untuk menanggulangi hal tersebut adalah dengan membuka lapangan kerja yang baru contohnya dengan cara berwirausaha. Bisnis penjualan pulsa merupakan salah satu bisnis yang cukup menjanjikan. Mengapa demikian? Hal ini dikarenakan perkembangan teknologi yang pesat. Contohnya di bidang TI (Teknologi Informatika) misal mudahnya akses internet melalui handphone. Penggunaan alat tersebut tak lepas dari kebutuhan akan pulsa. Karena handphone membutuhkan pulsa sebagai bahan bakar, agar dapat digunakan sebagai mana mestinya. Meskipun bisnis ini sudah banyak bermunculan di setiap tempat, namun sasaran dari bisnis ini pun telah berkembang. Mulai dari masyarakat biasa sampai pelajar.

Kebutuhan akan komunikasi semakin dirasakan sebagai kebutuhan pokok dalam menunjang kegiatan hidup sehari-hari. Kenapa dikatakan kebutuhan pokok karena hampir seluruh lapisan masyarakat dari kalangan bawah, kalangan menengah, dan kalangan atas sudah memiliki handphone, namun handphone yang mereka miliki berbeda-beda tipe dan merknya disesuaikan dengan daya beli masyarakat dan pendapatan masyarakat. Pengisian pulsa secara elektronik dinilai sebagai solusi efisien dan efektif untuk penghematan biaya, memotong biaya produksi, rantai distribusi dan terhindar dari bentuk pemalsuan voucher fisik yang sering terjadi. Dengan prospek perputaran uang yang begitu besar per hari dalam bisnis pulsa elektronik, maka kami berinisiatif membangun layanan pengisian pulsa elektronik yang akan melayani pengguna jasa telekomunikasi dimana pun mereka berada.

1.2 Perumusan Masalah.

Berdasar latar belakang di atas maka rumusan masalahnya adalah :

1. Apa kelebihan berwirausaha pulsa elektrik dan bagaimana prosek berwirausaha server pulsa ini?

1.3 Tujuan.

Tujuan kegiatan pengembangan kreativitas mahasiswa kewirausahaan ini menghasilkan karya kreatif, inovatif dalam membuka peluang usaha yang berguna bagi mahasiswa setelah menyelesaikan studi serta menangkap peluang yang masih terbuka lebar dalam bisnis telekomunikasi dan untuk menumbuhkan jiwa kewirausahaan sehingga turut andil dalam mendorong berputarnya roda perekonomian sehingga mengurangi pengangguran di Indonesia.

1.4 Luaran Yang Diharapkan.

Luaran dari kegiatan pengembangan kreativitas mahasiswa kewirausahaan server pulsa ini adalah barang pulsa dan jasa pelayanan isi ulang pulsa all operator.

1.5 Manfaat

Melalui Usaha server pulsa diharapkan dapat menciptakan dan menambah wirausaha muda sukses di Indonesia.

BAB.2 TINJAUAN PUSTAKA

2.1 Definisi Pulsa

Menurut Kamus Besar Bahasa Indonesia, Pulsa memiliki beberapa arti :

- a. Merupakan denyut nadi yang terjadi karena detak jantung.
- b. Tegangan atau arus yang berlangsung beberapa lama berbentuk segi empat atau gelombang sinus.
- c. Satuan dalam perhitungan biaya telepon.

Pulsa adalah media penghubung untuk komunikasi, baik komunikasi jarak dekat maupun jarak jauh. Definisi Pulsa juga dapat diartikan sebagai alat perhitungan atau sistem perhitungan dalam menentukan tarif pelanggan. Fungsi Pulsa adalah sebagai satuan biaya untuk melakukan komunikasi/ telepon, mengirim pesan short message service, chatting, messenger dan bahkan untuk bermain game online.

2.2 Definisi Server

Server adalah sebuah sistem komputer yang menyediakan jenis layanan tertentu dalam sebuah jaringan komputer. Server ini didukung dengan prosesor yang bersifat besar dan RAM yang besar, dan juga dilengkapi dengan sistem operasi khusus, yang disebut sebagai sistem operasi jaringan. Server ini juga menjalankan perangkat lunak administratif yang mengontrol akses terhadap jaringan dan sumber daya yang terdapat di dalamnya contoh seperti halnya berkas, dan memberikan akses kerja mengolah perintah pengisian pulsa.

2.3 Definisi Software

Pengertian Software komputer adalah sekumpulan data elektronik yang disimpan dan diatur oleh komputer, data elektronik yang disimpan oleh komputer itu dapat berupa program atau instruksi yang akan menjalankan suatu perintah.

2.4 Definisi Kewirausahaan

Sebenarnya sangat beragam menurut beberapa pendapat. Akan tetapi makna dari pengertian kewirausahaan itu tidak jauh berbeda. Kewirausahaan adalah sikap, jiwa, dan kemampuan untuk menciptakan sesuatu yang baru yang sangat bernilai dan berguna bagi dirinya dan orang lain. Kewirausahaan merupakan sikap mental dan jiwa yang selalu aktif, kreatif, berdaya, bercrepta, berkarsa dan bersahaja dalam berusaha dalam rangka meningkatkan pendapatan dalam kegiatan usahanya atau kiprahnya.





2.5 Gambaran umum kelebihan berwirausaha server pulsa.

Kelebihan berwirausaha server pulsa sebagai berikut :

- a. Resiko usaha kecil, pulsa merupakan kebutuhan utama yang mudah laku, tidak rusak, tidak ada batas waktu kadaluarsa, tidak perlu transportasi hanya dengan SMS untuk distribusi barangnya.
- b. Pangsa pasar luas, pengguna handphone sangat banyak, hampir setiap orang sekarang menggunakan handphone mulai tukang sayur, tukang ojek, pembantu rumah tangga, bisnisan dan sampai kalangan executive semua pasti menggunakan jasa telekomunikasi melalui handphone.
- c. Berlaku di seluruh Indonesia, transaksi pulsa ke seluruh no.handphone provider di wilayah Indonesia selama terjangkau adanya jaringan sinyal provider tersebut .
- d. Tidak perlu tempat khusus, rencana usaha server kami tidak memerlukan tempat yang khusus cukup dirumah/ di kontrakan/ di kos-kosan dll, karena pemasarannya dari mulut ke mulut dari teman mahasiswa mahasiswi.
- e. Keuntungan jangka panjang, selama pulsa tetap sebagai barang komoditi (tidak diberikan secara gratis) maka bisnis ini akan tetap memberikan keuntungan.

BAB.3 METODE PELAKSANAAN

3.1 Tabel kebutuhan perangkat server pulsa.

No	Nama	Spesifikasi	Gambar	Harga	Jumlah	Keterangan
1	PC sebagai komputer server + koneksi internet			Rp 1.500.000	1 unit	PC rakitan P4+ modem Gsm
2	HP Siemens C55	HP Siemens C55 (Rekondisi)		Rp 120.000	3 unit	HP Center HP SenderHP, Mkios, Dompul, Mtronik, all operator
3	CD Software Pulsa Erefill	Erefill Paket Basic Edition		Rp 1.500.000	1 keping	stabilancar
4	Kabel Data HP Siemens C55	Kabel data Siemens C55 USB Bluetech		Rp 40.000	6 buah	Untuk menghubungkan HP ke komputer
Total						Rp. 3.600.000

3.2 Modal Kerja.

Modal Kerja adalah jenis modal yang harus dikeluarkan untuk membuat membeli atau menjual barang. Modal kerja ini dikeluarkan tiap bulan atau setiap melakukan order. Perkiraan Biaya untuk pembelian stok :

- - Mkios (simpati): Rp. 1.500.000,00
- - Mtronik (Indosat): Rp. 1.500.000,00
- - DOMPUL(xl): Rp. 1.500.000,00
- - Host to Host all operator (Pengambilan Stok Pulsa Via Internet): Rp. 1.500.000,00

Total Rp. 6.000.000,00

3.3 Anggaran lain - lain.

Anggaran lain - lain meliputi dana kebutuhan / pengeluaran yang terduga maupun tidak terduga misal modal uang kas, biaya listrik tambahan, transportasi, promosi, dan lainnya di anggarkan sebesar Rp. 2.400.000,00

3.4 Teknik pelaksanaan.

Setelah semua perangkat kebutuhan server pulsa telah terselesaikan gambaran proses kerjanya sebagai berikut :

1. Konsumen membeli pulsa untuk nomor teleponnya dengan nominal yang diinginkan ke outlet seluler atau agen pulsa langsung.
2. Outlet seluler atau agen pulsa langsung meneruskan permintaan konsumen via SMS atau via Yahoo Messenger ke Center (Inbox) penerima Server pengisian pulsa.
3. Server pengisian pulsa melakukan proses pengolahan data request (permintaan pulsa) yang diterima melalui Center (Inbox) data yang di proses tersebut adalah : nama dan nomor handphone sudah terdaftar atau belum di Server.
4. Format pengisian pulsa tersebut telah sesuai atau tidak dengan format yang telah di tetapkan di server.
5. Setelah proses verifikasi nama, nomor, format perintah telah benar dan sesuai, maka server meneruskan permintaan tersebut ke operator atau provider sesuai dengan nomor yang akan diisikan pulsa.
6. Provider atau operator seluler memproses dan mengisikan pulsa sesuai dengan nomor dan nominal yang di minta.
7. Setelah mengisikan Pulsa ke nomor yang diminta maka pihak provider memberikan pemberitahuan bahwa nomor yang diminta telah Sukses di Isikan Pulsanya dan Serial Number (SN) sebagai bukti transaksi tersebut ke server.
8. Server menerima pemberitahuan sukses tersebut dan memprosesnya dengan memotong deposit outlet seluler atau agen pulsa langsung sebesar harga jual yang

telah ditetapkan untuk nominal yang telah sukses di isikan ke nomor tujuan yang di minta tersebut.

9. Selanjutnya Server memberikan pemberitahuan bahwa nomor yang diminta telah sukses di isikan pulsanya sesuai dengan nominal yang telah di tentukan dan dimintakan, melalui Sender (Outbox) dari Server.

10. Outlet seluler atau agen pulsa langsung menerima pemberitahuan dari server tersebut.

11. Demikian juga prosesnya jika Nomor yang diminta tidak dapat atau Gagal diisikan pulsanya.

Semua proses dilakukan oleh server dalam hitungan detik dan secara otomatis tanpa campur tangan dari operator Server. Software bekerja secara :

1. Otomatis, yaitu jika penyedia deposit (misal A) kosong pindah ke penyedia deposit yang masih ada (misal B).
2. Simultan, yaitu bila A kosong, B kosong, lalu mencari ke C/D/E dan seterusnya.
3. Overlap, yaitu transaksi tidak menggunakan sistem antrian (queue), tapi bekerja secara langsung terus menerus dimana engine-engine yang ready/tidak sibuk.

3.5 Analisa Keuntungan.

Keuntungan dari Bisnis Server Pengisian Pulsa Elektik all Operator Pengusaha yang bergerak di bidang bisnis Pengisian Pulsa Elektrik ini mendapatkan keuntungan dari selisih harga beli dan harga jual dengan gambaran sebagai berikut :

Ilustrasi I . (Jumlah 100 agen member dengan minimal 6 transaksi per hari)

Denominal	Harga Jual	Harga Beli	Selisih Harga
10000	10200	10000	200

keuntungan yang di dapat dari penjualan pulsa dengan denominal 10.000 adalah harga beli Rp. 10.000,00 dan menjual kembali dengan harga Rp. 10.200,00

maka didapatkan keuntungan dari selisih harga beli dan jual sebesar Rp. 200 ,00/ transaksi.

Keuntungan perharinya :

selisih harga X jumlah transaksi

Rp. 200 X 600

total : Rp. 120.000,00

Keuntungan perbulannya :

total pendapatan perhari X hari dalam 1 bulan

100.000,00 X 30

Total = Rp 3.600.000,00

Biaya Operasional

* Listrik perbulan = Rp 100.000,00

* Internet (bila menggunakan H2H dan YM) = Rp 100.000,00

* Pulsa (untukHP SMS Sender / reply SMS) = Rp 50.000,00

* Karyawan (tidak harus) = Rp 750.000,00

= Rp 1.000.000,00 / Bulan

Pendapatan perbulan – Biaya Operasional

Rp 3.600.000,00 – Rp 1.000.000,00 = Rp 2.600.000,00

Jadi Total Pendapatan yang di dapat tiap bulannya Rp 2.600.000,00

Pendapatan tersebut akan semakin besar jika jumlah transaksi perharinya semakin banyak .

Catatan : ilustrasi ini di buat dengan memakai denom pulsa 10.000,00

BEP

Total modal sebesar Rp. 12.000.000 BEP bisa tercapai pada bulan ke 5 setelah usaha ini dimulai dengan asumsi jumlah 100 agen member dengan minimal 6 transaksi per hari sesuai dengan contoh ilustrasi diatas.

BAB.4 ANGGARAN BIAYA

4.1 ANGGARAN BIAYA.

Jenis pengeluaran Biaya(Rp)

<p>Peralatan penunjang meliputi hardware dan software (30%) Dengan rincian : PC sebagai komputer server + koneksi internet : 1.500.000 3 unit HP Siemens C55 : 360.000 CD Software Pulsa Erefill : 1.500.000 6 unit Kabel data Siemens C55 USB Bluetech : 240.000</p>	<p>Rp. 3.600.000,00</p>
<p>Modal Kerja (50%) Dengan rincian : Mkios (simpati): 1.500.000 Mtronik (Indosat): 1.500.000 DOMPUL(xl): 1.500.000 Host to Host all operator (Pengambilan Stok Pulsa Via Internet): 1.500.000</p>	<p>Rp. 6.000.000,00</p>
<p>Biaya transportasi (maks.10%) Dengan rincian : Biaya transportasi untuk 5 bulan.</p>	<p>Rp. 1.000.000,00</p>
<p>Lain-lain: administrasi,publikasi,seminar,laporan, biaya tidak terduga dan lainnya (maks 10%) Dengan rincian : Biaya administrasi,publikasi,seminar,laporan, biaya tidak terduga dan lainnya untuk 5 bulan.</p>	<p>Rp.1.400.000,00</p>
<p>JUMLAH</p>	<p>Rp. 12.000.000,00</p>

4.2 JADWAL KEGIATAN

Jadwal kegiatan antara 3(tiga) sampai 5(lima) bulan dan di susun dalam bentuk bar chart untuk rencana kegiatan yang diajukan dan sesuai dengan format pada lampiran 3

Kegiatan	1 BULAN				2 BULAN				3 BULAN				4 BULAN			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Persiapan dan instalasi	x	x	x													
Pencarian agen			x	x	X	x	x	x	x							
Analisa usaha										x	x					
Analisa data											x	x	x	x		
Penulisan laporan														x	x	x

DAFTAR PUSTAKA

<http://www.mediatelindo.com/bisnisserverpulsa.php>, yang di akses pada tanggal 17 februari 2013

<http://www.pulsagram.com/system1889.htm>, yang di akses pada tanggal 17 februari 2013

<http://www.bisnispulsaelektrikmurah.com/profil/keuntungan.html>, yang di akses pada tanggal 17 februari 2013

<http://www.tabloidpulsa.co.id/>, yang di akses pada tanggal 17 februari 2013

http://indotelko.com/kanal_industry?it=Q1-13-Tambahan-Pelanggan-Seluler-Indonesia-Hanya-10-juta, yang diakses pada tanggal 1 oktober 2013

<http://www.penulisartikelbagus.com/pengguna-internet-di-indonesia-capai-63-juta-orang/>, yang diakses pada tanggal 1 oktober 2013

<http://www.apji.or.id/v2/index.php/read/page/halaman-data/9/statistik.html>, yang diakses pada tanggal 1 oktober 2013

<http://tekno.kompas.com/read/2012/12/13/10103065/2013.pengguna.internet.indonesia.bisa.tembus.82.juta>, yang di akses pada tanggal 1 oktober 2013

<http://inet.detik.com/read/2013/08/21/112207/2336008/398/3/posisi-indonesia-di-percaturan-teknologi-dunia>, yang di akses pada tanggal 1 oktober 2013

<http://www.suaramerdeka.com/v1/index.php/read/news/2013/04/16/153227/Pelanggan-Telkomsel-Tembus-125-Juta>, yang di akses pada tanggal 1 oktober 2013

<http://belajar-komputer-mu.com/pengertian-software-perangkat-lunak-komputer/>, yang di akses pada tanggal 10 oktober 2013

<http://id.wikipedia.org/wiki/Server>, yang di akses pada tanggal 10 oktober 2013

<http://ilmuakuntansi.web.id/pengertian-kewirausahaan-menurut-ahli/>, yang di akses pada tanggal 10 oktober 2013

DAFTAR RIWAYAT HIDUP.

Data Pribadi

1. Nama : Lusiana Suryo Ningtias
2. Alamat : Jl.Telogo Gedong 4 weleri 51355
3. Tempat dan Tanggal lahir : Kendal, 15 Oktober 1990
4. Jenis kelamin : Perempuan
5. Agama : Katholik
6. Kewarganegaraan : Indonesia
7. Status : Belum menikah
8. Hp : 085865089333

Pendidikan

formal

- Sekarang Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Akuntansi, Universitas Dian Nuswantoro, Semarang
- Tahun 2010 SMA Yos Sudarso, Pati
- Tahun 2007 SLTP Kanisius Keluarga Pati, Pati
- Tahun 2002 SD Kanisius Brana Weleri

Skills

Kemampuan Komputer (MS Word, MS Excel, MS PowerPoint, dan Internet).

Organisasi: Pramuka

Demikian CV ini dibuat dengan sebenar-benarnya

Hormat saya,



Lusiana Suryo Ningtias

DAFTAR RIWAYAT HIDUP.

Data Pribadi

1. Nama : Lucia Averina
2. Alamat : Jl. Kuala mas 8 no.388 tanah mas
3. Tempat dan Tanggal lahir : Semarang, 3 april 1993
4. Jenis kelamin : Perempuan
5. Agama : Katholik
6. Kewarganegaraan : Indonesia
7. Status : Belum menikah
8. Hp : 081805939713

Pendidikan

formal

- Sekarang Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Akuntansi, Universitas Dian Nuswantoro, Semarang
- Tahun SMA Krista Mitra, Semarang
2011
- Tahun SMP Krista Mitra, Semarang
2008
- Tahun SD Santo Louis, Semarang
2005

Skills

Kemampuan Komputer (MS Word, MS Excel, MS PowerPoint, dan Internet).

Organisasi: mudika gereja hati kudus yesus

pengalaman non formal : guru les bimbel

Demikian CV ini dibuat dengan sebenar-benarnya

Hormat saya,



Lucia Averina

DAFTAR RIWAYAT HIDUP.

Data Pribadi

- | | | | |
|----|--------------------------|---|-------------------------------------|
| 1. | Nama | : | Heni Mar'atus Sholihah |
| 2. | Alamat | : | Jl.Ngepungrojo RT 01/RW 02,
Pati |
| 3. | Tempat dan Tanggal lahir | : | Pati, 10 September 1995 |
| 4. | Jenis kelamin | : | Perempuan |
| 5. | Agama | : | Islam |
| 6. | Kewarganegaraan | : | Indonesia |
| 7. | Status | : | Belum menikah |
| 8. | Hp | : | 085641134982 |

Pendidikan

formal

- Sekarang Fakultas Ilmu Komputer Program Studi Desain Komunikasi Visual, Universitas Dian Nuswantoro, Semarang
- Tahun 2013 SMK Nasional Pati, Pati
- Tahun 2010 SMP Negeri 1 Pati, Pati
- Tahun 2007 SD Ngepungrojo 1, Pati

Skills

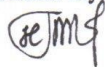
Kemampuan Komputer (MS Word, MS Excel, MS PowerPoint, dan Internet).

Organisasi SD : Dokter Kecil

Organisasi SMP : Pramuka

Demikian CV ini dibuat dengan sebenar-benarnya

Hormat saya,



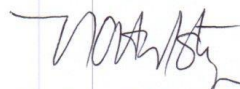
Heni Mar'atus Sholihah

II. NAMA DAN BIODATA DOSEN PENDAMPING

1. Nama Lengkap (dengan Gelar) : Natalisty TAH, S.E, M.Si
2. Golongan Pangkat : III A / Asisten Ahli
3. NIDN : 0625125902
4. Jabatan Fungsional : Dosen
5. Jabatan Struktural : Ka Perpustakaan
6. Fakultas / Program Studi : Ekonomi dan Bisnis / Akuntansi
7. Perguruan Tinggi : Universitas Dian Nuswantoro
8. Bidang Keahlian : Akuntansi Keuangan

Semarang, 07 Oktober 2013

Dosen Pembimbing



(Natalisty TAH, SE, M.Si)
NIDN 0625125902

Justifikasi anggaran kegiatan

Jenis pengeluaran

Biaya(Rp)

<p>Peralatan penunjang meliputi hardware dan software (30%) Dengan rincian : PC sebagai komputer server + koneksi internet : 1.500.000 3 unit HP Siemens C55 : 360.000 CD Software Pulsa Erefill : 1.500.000 6 unit Kabel data Siemens C55 USB Bluetech : 240.000</p>	Rp. 3.600.000,00
<p>Modal Kerja (50%) Dengan rincian : Mkios (simpati): 1.500.000 Mtronik (Indosat): 1.500.000 DOMPUL(x1): 1.500.000 Host to Host all operator (Pengambilan Stok Pulsa Via Internet): 1.500.000</p>	Rp. 6.000.000,00
<p>Biaya transportasi (maks.10%) Dengan rincian : Biaya transportasi untuk 5 bulan.</p>	Rp. 1.000.000,00
<p>Lain-lain: administrasi,publikasi,seminar,laporan, biaya tidak terduga dan lainnya (maks 10%) Dengan rincian : Biaya administrasi,publikasi,seminar,laporan, biaya tidak terduga dan lainnya untuk 5 bulan.</p>	Rp.1.400.000,00
JUMLAH	Rp. 12.000.000,00

UNIVERSITAS DIAN NUSWANTORO



SURAT PERNYATAAN KETUA PENELITI/PELAKSANA

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Lusiana Suryo Nngtias
 NIM : B12.2011.01802
 Program studi : Akuntansi-S1
 Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Dengan ini menyatakan bahwa usulan **PKMK** saya dengan judul:

UP's(Usaha Pulsa Server)

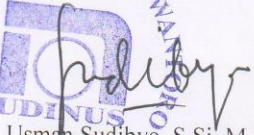
Yang diusulkan untuk tahun anggaran 2014 **bersifat original dan belum pernah dibiayai oleh lembaga atau sumber dana lain.**

Bila mana dikemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku dan mengembalikan seluruh biaya peneliti yang sudah diterima ke kas Negara.

Demikian pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan dengan hormat sebenar- benarnya.

Mengetahui,


Wakil Rektor III


 Usman Sudibyo, S.Si, M.Kom
 NIP. 0686.11.1996.100

Semarang, 16-10-2013

Yang menyatakan,




 Lusiana Suryo Nngtias
 NIM: B12.2011.01802