

SISTEM INFORMASI PENJUALAN PADA USAHA DAGANG MEUBEL PURI MANDIRI KARANGJATI

DHIMAS YOGA PRADANA

*Program Studi Manajemen Informatika - D3, Fakultas Ilmu
Komputer, Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : 121201106250@mhs.dinus.ac.id

ABSTRAK

Usaha Dagang Meubel Puri Mandiri dalam menjalankan transaksi penjualan, pembelian serta membuat laporan-laporan masih melakukan dengan cara manual, dimana dalam menjalankan pekerjaannya tersebut, karyawan kadang menemukan kesulitan dan kesalahan, misalnya kesulitan mencari data, proses pendataan yang memakan waktu lama, terjadinya redundansi data, salah perhitungan jumlah harga jual, harga beli, penyimpanan data yang kurang aman dan proses pembuatan laporan yang kurang efektif. Permasalahan tersebut menyebabkan tidak adanya informasi yang dibutuhkan oleh pihak terkait. Oleh karena itu, penulis menyajikan informasi penjualan secara cepat, tepat dan efisien akan sangat dibutuhkan. Dalam penelitian ini, penulis menggunakan metode waterfall perencanaan, analisis sistem, desain sistem dan implementasi sistem. Dari hasil penelitian sistem tersebut, akan menghasilkan proses pendataan pelanggan, pendataan barang dan bahan, pendataan supplier, transaksi penjualan, transaksi pembelian, transaksi retur pembelian, serta laporan yang dibutuhkan. Sistem tersebut diharapkan akan menghasilkan keseragaman informasi, sehingga akan memudahkan para pengguna informasi untuk mendapatkan data yang diperlukan.

Kata Kunci : Sistem Informasi, Penjualan, Meubel

INFORMATION SYSTEMS IN BUSINESS FURNITURE TRADE PURI MANDIRI KARANGJATI

DHIMAS YOGA PRADANA

*Program Studi Manajemen Informatika - D3, Fakultas Ilmu
Komputer, Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : 121201106250@mhs.dinus.ac.id

ABSTRACT

Trade Enterprises Furniture Puri Mandiri in conducting the sale, purchase and make reports still do it the manual way, which in the work the employees sometimes find it difficult and error, for example, difficult to find the data, the data collection process that takes a long time, the data redundancy , incorrect calculation of the amount of the sale price, purchase price, less secure data storage and reporting process less effective. These problems led to the lack of information needed by related parties. Therefore, the authors present the sales information quickly, accurately and efficiently will be needed. In this study, the authors use the waterfall method of planning, system analysis, system design and system implementation. From the results of the system, will result in the customer data collection, data collection and material goods, data suppliers, sales transactions, purchases, purchase returns transactions, as well as reports required. The system is expected to produce uniformity of information, making it easier for users to obtain information necessary data.

Keyword : Information Systems, Sales, Furniture