

**PERANAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN UNTUK
MEMINIMALISASI PIUTANG TAK TERTAGIH PADA CV. SAMUDRA
TEKNINDO ENGINEERING**

ERNA FITRIANA

*Program Studi Akuntansi - S1, Fakultas Ekonomi & Bisnis,
Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : 212201101948@mhs.dinus.ac.id

ABSTRAK

Perkembangan dunia usaha di bidang industry yang berubah dengan cepat, dapat mengalami berbagai perubahan yang akan terjadi di masa depan. Untuk itu dalam menghadapi persaingan, perusahaan dituntut untuk mampu meningkatkan nilai dan kinerja usaha yang baik, serta harus mampu menyesuaikan diri agar tetap dapat bersaing, sehingga perusahaan dapat menjamin kelangsungan hidupnya. Untuk dapat bersaing maka perusahaan harus bisa melakukan berbagai upaya pada setiap kegiatannya agar dapat menjadi seefektif dan seefisien mungkin. Maka dari itu CV. Samudra Teknindo Engineering berupaya untuk memperkecil kemungkinan tingkat piutang tak tertagih yang kemungkinan akan timbul dari penjualan kredit, usaha yang dilakukan perusahaan untuk meminimalkan kemungkinan terjadinya piutang tak tertagih adalah dengan menetapkan prosedur yang telah ditetapkan, dan membagi tugas perseorangan agar tidak menimbulkan kecurangan yang terjadi.

Kata Kunci : Sistem Informasi Akuntansi, Penjualan, Piutang

**THE ROLE OF ACCOUNTING INFORMATION SYSTEMS OF SALES
TO MINIMIZE BAD DEBTS AT CV. SAMUDRA TEKNINDO
ENGINEERING**

ERNA FITRIANA

*Program Studi Akuntansi - S1, Fakultas Ekonomi & Bisnis,
Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : 212201101948@mhs.dinus.ac.id

ABSTRACT

Development of business in industry is changing rapidly, may experience a variety of changes that will occur in the future. For that in the face of competition, the company is required to increase the value and good business performance, as well as to be able to adapt to remain competitive, so the company can ensure its survival. To be competitive, the company should be able to make various efforts at each of its activities in order to be as effective and efficient as possible. Therefore CV. Samudra Teknindo Engineering seeks to minimize the possibility that the level of bad debts is likely to arise from credit sales, efforts by the company to minimize the possibility of bad debts is to establish procedures that have been established, and split individual tasks in order to avoid fraud occurring.

Keyword : Accounting Information Systems, Sales, Accounts Receivable