

SISTEM INFORMASI PENJUALAN PADA PT. BINTANG TIMUR PRIMA LESTARI

ARIF AGUS WAHYUDI

(Pembimbing : Acun Kardianawati, M.Kom)

Sistem Informasi - S1, FIK, Universitas Dian Nuswantoro

www.dinus.ac.id

Email : 112201204814@mhs.dinus.ac.id

ABSTRAK

Perkembangan teknologi yang semakin maju dan modern pada era globalisasi sekarang ini, kegiatan di segala bidang mengharuskan segala sesuatu dilakukan dengan cepat, tepat dan teliti dengan kualitas informasi yang memadai. Setiap usaha yang didirikan mempunyai sesuatu tujuan baik yang bersifat ekonomis maupun non ekonomis. PT.Bintang Timur Prima Lestari adalah perusahaan yang bergerak dibidang penjualan perangkat keras computer. Jenis penjualan perusahaan ini kebanyakan kredit. Hal ini disebabkan transaksi penjualan perusahaan dalam skala besar, sehingga perusahaan memberikan kemudahan kepada pelanggannya dalam bertransaksi. Sistem ini memiliki kelemahan-kelemahan, antara lain : Seringnya pencatatan data yang sama atau kerusakan serta kehilangan data yang menyebabkan terjadinya kesalahan atau kurang tepat dalam penyajian laporan. Banyaknya jumlah data jenis barang maka dalam pencarian data barang harus mencari dalam daftar satu persatu yang memerlukan waktu dan ketelitian. Kesulitan dalam mencari informasi tentang histori pembayaran piutang pelanggan secara cepat dan akurat yang dapat berakibat pada kerugian perusahaan. Tidak efisien dalam penyajian data / laporan serta keterlambatan dalam penyajian informasi berupa laporan. Dengan melihat permasalahan yang dialami oleh PT.Bintang Timur Prima Lestari maka dibutuhkan ketelitian, kecepatan dan kemudahan dengan cara mengubah sistem yang ada ke sistem yang baru penulis bermaksud membahas permasalahan tersebut beserta dengan solusi perencanaan Komputerisasi sistem yang diharapkan dapat membantu proses pengolahan data penjualan kredit, maka dalam penulisan skripsi ini penulis mengambil judul " Sistem Komputerisasi Penjualan Barang Pada PT.Bintang Timur Prima Lestari ".

Kata Kunci : sistem, komputerisasi, penjualan

SALES INFORMATION SYSTEM AT PT. BINTANG TIMUR PRIMA LESTARI

ARIF AGUS WAHYUDI

(Lecturer : Acun Kardianawati, M.Kom)

*Bachelor of Information System - S1, Faculty of Computer
Science, DINUS University*

www.dinus.ac.id

Email : 112201204814@mhs.dinus.ac.id

ABSTRACT

The development of increasingly advanced technology and modern in this era of globalization, activities in all fields requires that everything be done quickly, precisely and accurately with adequate information quality. Every effort established objectives have something both economically and non-economically. PT.Bintang Timur Prima Lestari is a company engaged in the sale of computer hardware. The company sales of most types of credit. This is due to the company`s sales transactions on a large scale, so that the company provide convenience to its customers in the transaction. This system has weaknesses, among others: Frequent recording the same data or damage and data loss that causes errors or inaccurate in presenting the report. A large number of data types of goods then in searching data should look for in the list one by one that requires time and accuracy. Difficulty in finding information about the customer`s payment history accounts quickly and accurately which can result in loss of the company. Inefficient in the presentation of data / reports as well as the delay in the presentation of information in the form of a report. By looking at the problems experienced by PT.Bintang Timur Prima Lestari then the required accuracy, speed and ease by changing the existing system to the new system the author intends to discuss these problems along with solutions Computerized planning system that is expected to help credit sales data processing, then in writing of the writer take the title `Computerized System for the Sale of Goods At PT.Bintang Timur Prima Lestari`.

Keyword : systems, computerized, sales