

PERANAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PADA PENJUALAN KREDIT MOTOR BARU (STUDI PADA CV YUDISTIRA KALIWUNGU)

NUR KHASANAH

(Pembimbing : Bambang Minarso, S.E., M.Si., Ak)
Akuntansi - S1, FEB, Universitas Dian Nuswantoro
www.dinus.ac.id
Email : 212201202155@mhs.dinus.ac.id

ABSTRAK

Secara umum tujuan dalam suatu perusahaan adalah mencari pendapatan laba atau profit. Penjualan merupakan suatu bagian yang sangat penting di dalam perusahaan, karena aktivitas penjualan sangat menentukan kelangsungan hidup bagi perusahaan. Dalam penjualan kredit diperlukan pengendalian internal yang efektif dan efisien. Untuk mencapai penjualan yang optimum, CV. Yudistira Kaliwungu membutuhkan informasi yang akurat berupa data-data yang diperlukan, sehingga dapat dipakai dalam mempertimbangkan kebijakan-kebijakan yang dapat meminimalisir risiko kerugian. Penelitian ini bertujuan apakah pengendalian internal dalam prosedur penjualan kredit yang diterapkan CV. Yudistira Kaliwungu sudah efektif.

Dengan adanya sistem informasi akuntansi yang tepat akan menunjang pengendalian internal penjualan kredit. Sesuai dengan uraian di atas, penulis melakukan penelitian mengenai peranan sistem informasi akuntansi penjualan kredit sepeda motor pada CV. Yudistira Kaliwungu, yang beralamat di Jl. Raya No 65 Kaliwungu Kendal. Metode pengumpulan data yang dilakukan penulis dalam penelitian ini adalah melakukan wawancara, observasi atau pengamatan secara langsung. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode kualitatif.

Dalam penelitian ini menunjukkan bahwa pengendalian internal atas penjualan kredit pada CV. Yudistira Kaliwungu sudah cukup efektif. Dengan adanya sistem informasi yang tepat dan akurat agar perusahaan dapat terkendali dan berjalan dengan baik dalam setiap kegiatan operasionalnya.

Kata Kunci : Sistem informasi akuntansi, penjualan kredit, pengendalian internal.

Information on the role of accounting system for credit sale of new motor (study in cv .Yudistira kaliwungu) ~

NUR KHASANAH

(Lecturer : Bambang Minarso, S.E., M.Si., Ak)

Bachelor of Accounting - S1, Faculty of Economy & Business,

DINUS University

www.dinus.ac.id

Email : 212201202155@mhs.dinus.ac.id

ABSTRACT

In general purpose in a the company is looking for income or profit.Sales are a part very important in a company, because the selling very much determined survival for the company.In the sale of credit needed an internal control effective and efficient.To reach sales steady, cv.Yudhisthira kaliwungu require the information accurate of the data required, so that can be used in considering policies that they could reduce the risk of harm.This study aims to do internal control in a procedure sales credit applied cv.Yudhisthira kaliwungu is effective.

With the accounting information system that will exactly support internal control sales credit .In accordance with the above analysis , writer conducted research on the role of information system accounting sales motorcycle loans in cv .Yudhisthira kaliwungu , located on jl .Raya no 65 kaliwungu kendal .Data collection method was done by the writer in this research was doing an interview , observation or observation directly .Methods used in this study was a qualitative methodology.

In the research indicated that internal control on the sale of credits in cv.Yudhisthira kaliwungu is quite effective .With the information systems that right and accurate company to could be controlled and run well in any their operations.

Keyword : Accounting Information System, credit sales, internal control.