

**RANCANG BANGUN SISTEM PELAPORAN AKTIVITAS KUNJUNGAN
SALES BERBASIS WEB PADA PT. INDOSMART GROUP INDONESIA
SEMARANG**

MUHAMMAD FIRNANDO ALFIYAN

(Pembimbing : Aris Nurhindarto, M.Kom)

Sistem Informasi - S1, FIK, Universitas Dian Nuswantoro

www.dinus.ac.id

Email : 112201204674@mhs.dinus.ac.id

ABSTRAK

Di dalam proses kegiatan pelaporan aktivitas kunjungan sales pada PT. Indosmart Grop Indonesia, Semarang masih belum menerapkan strategi penjualan yang baik kaitannya terhadap proses pelaporan aktivitas kunjungan sales lapangan kepada supervisor atau sales admin dan masih terdapat kendala seperti pelaporan aktifitas harian yang meliputi pengolahan data prospek dan kualifikasi, melihat jadwal kunjungan, dan membantu sales admin untuk pemantauan aktivitas sales, serta membantu pembuatan laporan aktivitas sales. Tujuan dari penelitian ini adalah ingin merancang sebuah sistem pelaporan aktivitas kunjungan sales berbasi web pada PT. Indosmart Group Indonesia Semarang dan mengimplementasikan sistem, dimana nantinya diharapkan dapat mengatasi permasalahan yang dialami oleh bagian penjualan agar secara maksimal dalam kegiatan pelaporan aktivitas kunjungan sales berjalan dengan baik. Dengan diciptakan sebuah sistem tersebut nantinya membuat sebuah proses bisnis akan menjadi lebih mudah. Metode yang nantinya digunakan dalam perancangan website adalah Web Engineering dimana proses ini memiliki beberapa tahapan diantaranya adalah tahap komunikasi, tahap perencanaan, tahap pemodelan, tahap konstruksi, dan tahap penyebaran. PT. Indosmart Grop Indonesia Semarang, dengan adanya sistem yang telah dibuat dapat mempermudah didalam melakukan proses pelaporan aktivitas kunjungan sales kepada supervisor dan admin sales nantinya.

Kata Kunci : Perancangan, Sistem Pelaporan Aktivitas Kunjungan Sales, Web Engineering.

DESIGN ACTIVITY REPORTING SYSTEM VISITS A WEB BASED SALES AT PT. INDOSMART GROUP INDONESIA SEMARANG

MUHAMMAD FIRNANDO ALFIYAN

(Lecturer : Aris Nurhindarto, M.Kom)

Bachelor of Information System - S1, Faculty of Computer

Science, DINUS University

www.dinus.ac.id

Email : 112201204674@mhs.dinus.ac.id

ABSTRACT

In the process of reporting the performance of sales at PT. Indosmart Grop Indonesia, Semarang still not implementing sales strategies both related to the process of reporting activities visit the sales pitch to supervisor or sales admin and still there are obstacles such as reporting daily activities which include data processing prospecting and qualifying, see the schedule of visits, and helping sales admin to monitoring sales activities, as well as assist with sales activity reports. The purpose of this research is to design a performance reporting system of the web-based sales at PT. Indosmart Group Indonesia Semarang and implement the system, which is expected to address the problems faced by the sales department in order to optimally in sales performance reporting activities go well. The system was created by a later create a business process will become easier. The method will be used in the design of the website is Web Engineering process which has the miraculous stages including the stage of communication, planning, modeling stage, construction stage, and the deployment phase. PT. Indosmart Grop Indonesia Semarang, with a system that has been created to facilitate in making the reporting process to supervisor sales performance and sales admin later

Keyword : Design, Sales Visits Activity Reporting System, Web Engineering.