

Analisa Metode K-Nearest Neighbor dalam Peramalan penjualan Mobil pada PT Karya Zirang Utama

ACHMAD HIDAYAT DAMANIK

(Pembimbing : DR Pulung Nurtantio Andono, S.T, M.Kom)

Teknik Informatika - S1, FIK, Universitas Dian Nuswantoro

www.dinus.ac.id

Email : 111201106320@mhs.dinus.ac.id

ABSTRAK

Penjualan merupakan faktor utama dalam menunjang kelangsungan hidup dalam suatu perusahaan. Oleh karena itu perusahaan harus mampu dalam menentukan kebijakan-kebijakan yang berhubungan dalam aktivitas penjualan yang dilakukan oleh perusahaan. Untuk menganalisa hasil penjualan agar sesuai target perusahaan, maka diperlukan adanya sebuah peramalan penjualan. Salah satu metode yang dapat digunakan adalah k-Nearest Neighbor. PT Karya Zirang Utama yang beralamat di Jln. Jendral Soedirman Semarang merupakan sebuah perusahaan yang menjual berbagai jenis mobil daihatsu. Didalam proses penjualan produknya, PT Karya Zirang Utama dilengkapi dengan suatu hasil peralaman penjualan dengan metode k-Nearest Neighbor. Dalam hal ini penulis akan menganalisa hasil implementasi metode k-Nearest Neighbor yang digunakan menghitung peramalan dalam jangka pendek dan menganalisa hasil penjualan. Dengan latar belakang tersebut maka penulis tertarik untuk membuat penelitian dengan judul "Analisa Metode k-Nearest Neighbor Dalam Peramalan Penjualan Mobil Pada PT. Karya Zirang Utama".

Kata Kunci : Metode k-Nearest Neighbor, Software Matlab, Peramalan Penjualan Mobil.

Analysis of K-Nearest Neighbor Method in Forecasting car sales at PT Karya Main Zirang

ACHMAD HIDAYAT DAMANIK

(Lecturer : DR Pulung Nurtantio Andono, S.T, M.Kom)
*Bachelor of Informatics Engineering - S1, Faculty of Computer
Science, DINUS University*
www.dinus.ac.id
Email : 111201106320@mhs.dinus.ac.id

ABSTRACT

The sale is a major factor in support of survival an enterprise. Because of the company should be able to determine the policies that are associated the activities of the sales made by the company to analyze the sales result to match the target company, then needed a sales forecasting. One method that can be used is the k-Nearest Neighbor. PT Karya Zirang Utama in Jln.General Soedirman Semarang is a company that sells various types of car Daihatsu. In the process of selling its products, PT Karya Zirang Utama are equipped with a forecasting sales result with the k-Nearest Neighbor method. In this case the writer will analyze the result of the implementation of the k-Nearest Neighbor method is used to calculate the forecast in the short run and analyze the sales result. Against the background of the authors interested in creating research entitled "Analysis Of K-Nearest Neighbor Method In Forecasting car sales At PT Karya Zirang Utama.

Keyword : K-Nearest Neighbor method, Matlab Software, forecasting
Car Sales