

MERANCANG SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN KREDIT PADA UD. PUJI JAYA KABUPATEN PATI

PUJI RAHARDJO

*Program Studi Akuntansi - S1, Fakultas Ekonomi & Bisnis,
Universitas Dian Nuswantoro Semarang
URL : <http://dinus.ac.id/>
Email : 212200300356@mhs.dinus.ac.id*

ABSTRAK

Aktivitas penjualan merupakan salah satu tujuan utama perusahaan setelah memproduksi barang-barangnya. Untuk itu setiap perusahaan harus mampu mengawasi pelaksanaan penjualan dalam perusahaan itu dengan baik, sehingga dari kegiatan penjualan yang terkendali itu, perusahaan dapat memaksimalkan keuntungannya. Selain memiliki sistem penjualan yang baik, perusahaan juga harus memiliki sistem pemberian dan penagihan piutang yang baik, karena banyak perusahaan pemakai barang atau jasa membutuhkan waktu dalam melakukan pembayaran pada saat mereka membeli barang atau jasa dalam jumlah dan harga yang tidak sedikit. Obyek penelitian ini adalah UD. Puji Jaya Pati yang memproduksi kerajinan perak. Jenis data yang dipergunakan adalah data primer dengan metode wawancara dan data sekunder dengan metode dokumentasi.

Hasil analisis data adalah Struktur organisasi pada UD Puji Jaya masih sederhana, dimana bagian-bagian dalam organisasi hanya terdiri dari pimpinan perusahaan, bagian produksi dan bagian administrasi. Usulan yang diberikan untuk struktur organisasi adalah penambahan bagian gudang, sales, keuangan dan sekretaris. Bagian alur flowcat lebih komplit dimulai dari pemesanan toko kemudian dibuat memo pesanan oleh sales kepada bagian produksi dan bagian produksi mencatat pesanan dan mengeluarkan barang yang dipesan dengan membuat surat jalan. Bagian akuntansi akan mencatat dalam buku penjualan, membuat laporan piutang dan laporan penjualan. Pemilik akan melakukan pengecekan laporan piutang dan laporan penjualan dan memberikan otorisasi pada penjualan tersebut.

Kata Kunci : Sistem akuntansi penjualan kredit, usaha dagang perak

ACCOUNTING SYSTEM DESIGN SALES CREDIT AT UD. PUJI JAYA PATI REGION

PUJI RAHARDJO

*Program Studi Akuntansi - S1, Fakultas Ekonomi & Bisnis,
Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

URL : <http://dinus.ac.id/>

Email : 212200300356@mhs.dinus.ac.id

ABSTRACT

Sales activity is one of the main goals the company after producing the goods. For that every company should be able to oversee the implementation of the company's sales in the well, so that from the sale of a controlled activity, companies can maximize profits. Besides having a good sales system, the company must also have a system of administration and collection of accounts receivable good, akrena many corporate users of goods or services takes in making payments when they buy goods or services in the amount and the price is not small. Object of this study is UD. Puji Jaya Starch which produces silver. Type of data used is the method of interview invitation primary data and secondary data by the method of documentation.

The results of the data analysis is the organizational structure of UD Puji Jaya is simple, where the parts of the organization consists of a head of the company, the production and administration. Give proposal for the structure of secret societies is the addition of the warehouse, sales, finance and secretary. Part flowcat more complete workflow starting from the scrap booking store and then made ??by the sales order to the production and record production orders and issue goods ordered premises make a way. The accounting department will be recorded in book sales, build an accounts receivable reports and sales reports. The owner will check reports accounts receivable and sales reports and authorizing the sale.

Keyword : Accounting system of credit sales, silver trading business