

## **PERANCANGAN PEMBANGUNAN SISTEM PENJUALAN TUNAI PADA DISTRO ULTRAA MENGGUNAKAN VISUAL BASIC 6**

**ANDHI SETIA NUGRAHA**

*Program Studi Akuntansi - S1, Fakultas Ekonomi & Bisnis,  
Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

*URL : <http://dinus.ac.id/>*

*Email : 212201001543@mhs.dinus.ac.id*

### **ABSTRAK**

Distro Ultraa store adalah sebuah badan usaha yang didirikan pada tahun 2010, bergerak dalam bidang fashion yang menjual pakaian dan aksesoris, maka dalam setiap harinya diperlukan pencatatan data dari transaksi penjualan.

Sistem pengolahan data penjualan pada Distro Ultraa Store saat ini masih menggunakan cara manual, baik dalam pengolahan data, pengecekan barang, maupun penyimpanan data transaksi, serta sering terjadi keterlambatan pembuatan laporan dan terjadi kesalahan penghitungan dan pelaporan penjualan.

Untuk mengatasi masalah tersebut, maka diperlukan sistem terkomputerisasi penjualan yang sesuai untuk mendukung kesuksesan pemasaran dan perusahaan. Sistem tersebut diusulkan agar dapat mengatasi permasalahan atau kendala pada sistem yang sedang berjalan. Dengan memanfaatkan sistem yang diusulkan ini secara benar, kemungkinan pengawasan atau kontrol terhadap pelaporan penjualan menjadi lebih mudah, efektif dan efisien, serta dapat meningkatkan keuntungan maksimal bagi perusahaan.

Kata Kunci : Kata Kunci : Sistem Informasi, Penjualan Tunai

## **THE DESIGN AND DEVELOPMENT OF CASH SALES SYSTEM ON DISTRO ULTRAA USING VISUAL BASIC 6**

**ANDHI SETIA NUGRAHA**

*Program Studi Akuntansi - S1, Fakultas Ekonomi & Bisnis,  
Universitas Dian Nuswantoro Semarang*

*URL : <http://dinus.ac.id/>*

*Email : 212201001543@mhs.dinus.ac.id*

### **ABSTRACT**

Distro Ultraa store is a business entity that was established in 2010 , is engaged in fashion apparel and accessories, Then Ultraa Store need to record data form Everyday transaction.

The data processing system on Ultraa Store are still using the manual method , both in data processing, checking goods, storage of transaction data , and there is delays in making report, error calculation and reporting of sales .

To solve these problems , it is necessary that appropriate sales computerized system to support marketing and succes of the corporate . The system is proposed in order to resolving the problems or constraints on the running system . By utilizing the proposed system , the possibility of supervision or control of the sales reporting whould be easier , effective, efficient , and can increase the maximum benefit for the company.

Keyword : Key words : System Information, Cash Sales